

CONTRATTO DI CONVENZIONE COMMERCIALE

Tra

AudioNova Italia, con sede legale in Corsico (MI), Via Leonardo da Vinci 5, 20094, C.F. e Partita IVA n° 09237831004, nella persona del Legale Rappresentante Davide Zorzi (di seguito denominata "AudioNova")

e

l'APVE -Associazione Pionieri e Veterani (di seguito denominata "APVE ")

premesso che

1. AudioNova è una società che commercializza apparecchi acustici e prodotti per il benessere dell'udito, attraverso i suoi punti vendita distribuiti sul territorio italiano;
2. APVE opera nel settore culturale, ricreativa degli iscritti e di promozione di attività di volontariato .

Tutto ciò premesso, si conviene e si stipula quanto segue:

Art. 1 - Oggetto della convenzione

- Con la presente convenzione si offre a tutti i dipendenti/soci di APVE I: sconto pari al 30% nel caso di acquisto di due apparecchi acustici. Si precisa che tale sconto è calcolato sul prezzo di listino in vigore al momento del godimento del suddetto sconto;
- Tale convenzione inoltre include per tutti i dipendenti/soci APVE, la possibilità di effettuare gratuitamente una verifica completa dell'udito con eventuale consulenza specialista dell'otorinolaringoiatra, laddove reputato necessario dall'audioprotesista AudioNova che effettuerà gli accertamenti;
- Lo sconto viene applicato ad una selezione di prodotti presenti nel listino. AudioNova tuttavia, si riserva la facoltà di non applicare la convenzione su prodotti scelti a suo insindacabile giudizio;
- AudioNova applicherà lo sconto "convenzionato" al dipendente/socio che presenterà (e sarà fatta fotocopia) di un documento che garantisce l'appartenenza alla APVE;
- In caso di offerte commerciali (sconti particolari, promozioni, campagna MGM e pacchetti assicurativi Tranquillità e Tranquillità Plus ecc.) promosse da AudioNova superiori alla scontistica a voi riservata, vale lo sconto maggiore;
- Lo sconto "convenzionato" non è mai cumulabile con altre promozioni/convenzioni in corso.

Art. 2 – Durata della convenzione

2.1

La presente convenzione decorre dal 1 GENNAIO 2024

Art. 3 – Riservatezza

3.1 Le Parti dovranno mantenere riservate tutte le informazioni e le documentazioni di cui verranno a conoscenza a seguito delle attività oggetto del Contratto, obbligandosi a mantenere un comportamento conforme alle normative di legge. In particolare, durante l'esecuzione del Contratto, le Parti s'impegnano a non rivelare a terzi le notizie, i documenti e le informazioni in generale qualificate dall'altra Parte come "Informazioni Confidenziali", con l'eccezione in cui tale rivelazione sia richiesta dalla legge.

3.2 Gli obblighi alla riservatezza di cui all'Articolo precedente, rimarranno in vigore per un periodo di cinque (5) anni dalla data di sottoscrizione del presente accordo.

Art. 4 – Dati Personali (D.LGS. 196/2003)

4.1 Ciascuna delle Parti consente esplicitamente all'altra Parte l'inserimento dei propri dati nelle rispettive banche dati.

4.2 Ciascuna delle Parti consente espressamente all'altra Parte di comunicare i propri dati a terzi, a condizione che tale comunicazione si renda strettamente necessaria in funzione degli adempimenti, diritti ed obblighi connessi all'esecuzione del Contratto, ovvero renda più agevole la gestione dei rapporti dallo stesso derivanti.

Art. 5 – Rifiuto della Convenzione

5.1 AudioNova si riserva il diritto di rifiutare la convenzione in oggetto qualora, a suo giudizio, non sussistano le normali condizioni atte al corretto svolgimento della propria attività.

Art. 6 – Comunicazione

6.1 La presente convenzione, che sarà pubblicizzata nelle forme convenute tra le parti, è operante a partire dal momento della sottoscrizione e rimarrà tale sino a formale rinnovo o disdetta realizzabile su iniziativa di una delle parti.

6.2 Qualsiasi tipologia di comunicazione dovrà essere visionata e autorizzata da entrambe le Parti prima di essere pubblicizzata.

Art. 7 – Miglior Prezzo Garantito

7.1 AudioNova tutela i propri clienti con il “Miglior Prezzo Garantito”, cioè si impegna a vendere gli apparecchi acustici, ad un prezzo sempre più basso rispetto a quello richiesto dalla concorrenza.

Se entro 30 giorni dalla data del preventivo formulato la AudioNova per l’acquisto di un dato apparecchio acustico, il potenziale cliente dimostra, attraverso un preventivo scritto, di aver trovato un concorrente, situato in tutta Italia, in grado di applicare sulla medesima soluzione acustica, un prezzo più basso di almeno 10 euro, AudioNova sconta 50 euro al prezzo più basso che è stato proposto al potenziale cliente dalla concorrenza. Per esempio, se AudioNova, richiede al potenziale cliente Mario Rossi, 3.200 euro per l’acquisto di n.1 apparecchio acustico, modello Xplus18 dell’azienda produttrice Sound (prezzo base e iva inclusa), e Mario Rossi, chiedendo preventivi anche presso altri distributori, riesce ad ottenere un preventivo con un prezzo più basso (diciamo per esempio 3.000 euro), per lo stesso apparecchio acustico e con le stesse condizioni di acquisto (nel caso di acquisto di 1 o 2 apparecchi e con pagamento cash/rateale), AudioNova, si impegna ad offrire in vendita a Mario Rossi, l’apparecchio modello Xplus18 della azienda produttrice Sound a 2.950 euro (3.000-50 euro).

Letto, confermato e sottoscritto

Luogo e Data: Milano,11/07/2023

AudioNova Italia S.r.L.
Il Legale Rappresentante
Davide Zorzi



Associazione Pionieri Veterani eni
Responsabile Convenzioni
Paolo Sola


